

Cahier des charges formations - Modèle

Professionnels, formez-vous avec Comundi

- Découvrez nos formations et inscrivez-vous sur le site
- Notre catalogue couvre des domaines professionnels variés
- D'une durée de 1 à 3 jours, nos formations sont animées par des experts rigoureusement sélectionnés pour leur expertise métier, expérience opérationnelles et savoir-faire pédagogique

Faites comme les 15 000 professionnels qui nous font confiance chaque année : partez à la découverte de nos 680 formations !

RDV sur www.comundi.fr

XXXXXXXXXXXX

Direction des Ressources Humaines

Service Formation

XXXXXXXXXXXX

80xxx XXXXXXXX

Tel : 00 00 00 00 00

Fax : 00 00 00 00 00

Rédigé par

Date

Réf

XXXXXXXXXXXXXX

28/03/2008

XXXXXXXXXX

Objet

FORMATION ACHATS

Identification de l'entreprise

XXXXXXXXXXXX

Distribution de cosmétiques

80 personnes

1 direction achats comprenant notamment :

- 1 service achats composé de trois personnes : un directeur achats et deux acheteurs

- 1 service chefs de produits composé d'un responsable et de trois chefs de produits

1. Problème posé

Nécessité d'obtenir une homogénéité dans les techniques d'entretien et d'acquérir un niveau de maturité dans la négociation achats pour notre équipe d'acheteurs et de chefs de produits.

2. Contexte

Notre entreprise est spécialisée dans la vente aux professionnels, dans un univers B to B. Les relations que nous entretenons avec nos fournisseurs sont des relations "gagnant/gagnant" et toujours dans un esprit de collaboration durable.

Notre service achats achète des produits finis destinés à la revente. Il cherche bien entendu à avoir le meilleur rapport qualité/prix/service.

Les personnes qui effectuent sont pour la plupart de jeunes chefs de produits ou négociateurs autodidactes qui n'ont pas de véritables formations achats et négociations. Toutefois, ils ont acquis une bonne expérience terrain.

3. Objectifs pédagogiques

A l'issue de la formation, les participants seront capables de :

- Maîtriser les techniques de négociation,

Cahier des charges formation – Modèle

Plus d'infos sur www.comundi.fr

- Préparer un entretien de négociation,
- En maîtriser la durée,
- Dérouler cet entretien,
- En assurer le suivi.

4. Modalités d'organisation

Stage intra-entreprise

2 jours de formation pour 7 personnes

Cette formation devra se dérouler soit avant la fin du premier semestre 2008 ou à partir de début novembre 2008.